



List Prezesa Zarządu VEHIS do obligatariuszy i inwestorów

Szanowni Państwo,

w 2025 roku VEHIS znacząco zwiększył skalę prowadzonej działalności. Łącznie zawarliśmy ponad 15 tys. umów leasingowych o wartości 2 mld zł. Oznacza to wzrost liczby zawartych umów leasingowych o 84% oraz niemal podwojenie ich wartości w porównaniu z 2024 rokiem

W 2025 roku kontynuowaliśmy działania ukierunkowane na poszerzenie zasięgu oferty VEHIS. Liczba współpracujących dealerów przekroczyła 200. Natomiast liczba samochodów dostępnych na platformie samochodowej vehis.pl, obejmujących prawie wszystkie marki samochodowe obecne na polskim rynku, osiągnęła poziom 16 tysięcy.

Powyższe czynniki przełożyły się na dalszy wzrost wyników finansowych spółek tworzących Grupę VEHIS. W 2025 roku VEHIS Finanse sp. z o.o. zwiększyła przychody do poziomu 134mln zł, co oznacza wzrost o 170% w stosunku do roku ubiegłego. Jednocześnie spółka istotnie poprawiła rentowność – zysk netto wzrósł o 298% rok do roku, osiągając 11 mln zł. Jeszcze wyższą dynamikę wzrostu odnotowała druga spółka Grupy – VEHIS sp. z o.o., której przychody wyniosły 332 mln zł, tj. o 187% więcej niż w roku poprzednim. Zysk netto tej spółki osiągnął poziom 23 mln zł, co oznacza wzrost o 364% w ujęciu rocznym.

Nasze plany na 2026 rok zakładają dalszy rozwój dotychczasowej działalności. W szczególności wprowadzimy i będziemy rozwijali proces online, obejmujący wybór, finansowanie i ubezpieczenie samochodu, aby jeszcze bardziej ułatwić wybór i nabycie samochodów w Polsce. Proces online wraz z wykorzystaną w nim technologią, pozwala na obniżenie kosztów sprzedaży i w konsekwencji zaoferowania klientom niższych opłat za oferowane im usługi i produkty. Równolegle rozwijane będą dodatkowe funkcjonalności naszej platformy samochodowej, umożliwiające każdemu dodawanie na naszym portalu samochodowym ogłoszeń sprzedaży samochodów, co ma na celu poszerzenie oferty naszych usług i produktów i zwiększenie jej dostępności. Będziemy konsekwentnie rozwijać narzędzia oparte o sztuczną inteligencję, w tym asystenta AI wspierającego klientów w procesie wyboru samochodu i konfiguracji oferty jego finansowania i ubezpieczenia. Istotnym elementem strategii pozostanie dalszy rozwój obecnych kanałów dystrybucji naszych produktów i usług. Działania te będą wspierane przez dalsze wzmacnianie struktury finansowania działalności firmy, w tym kontynuację współpracy z międzynarodowymi instytucjami finansowymi w formule sekurytyzacji oraz rozwój alternatywnych źródeł finansowania, w tym emisji obligacji.

Dziękujemy naszym partnerom oraz klientom za okazane zaufanie i dotychczasową współpracę. Wierzymy, że nadchodzący rok będzie okresem dalszego, dynamicznego rozwoju Grupy VEHIS.

Z poważaniem,

Grzegorz Tracz
Prezes Zarządu VEHIS